FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	**NUNZIO BASILE**
Indirizzo	**VIA ROMA, 97100 RAGUSA (RG)**
Telefono	**335 5254009**
E-mail	**cai@cairg.it**
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	17 FEBBRAIO 1964

ESPERIENZA LAVORATIVA

• da Giu 2018	Capo di gabinetto presso l'amministrazione comunale di Ragusa
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Comune di Ragusa
• Tipo di azienda o settore	Ente pubblico
• Tipo di impiego	Contratto a tempo determinato
• Principali mansioni e responsabilità	Attività di coordinamento e organizzazione di progetti, team di lavoro, problem solving, assistenza al Sindaco e alla Giunta
• Nov 2017 – Feb 2018	Attività di coordinamento per la costituzione di un nuovo movimento politico: raccolta firme, coordinamento responsabili di zona, predisposizione documentazione, rapporti con la P.A., reporting al comitato di direzione
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Associazione privata
• Tipo di azienda o settore	Organizzazione
• Tipo di impiego	Collaborazione occasionale
• Principali mansioni e responsabilità	Attività di coordinamento e organizzazione del personale e delle attività
• Gen 2014 – Giu 2015	Sviluppo rete clienti per lancio commerciale di un nuovo prodotto gastronomico (marchio Trinacria Food), tramite la società NB Srl. Il prodotto (kit cannoli di ricotta, con innovativo trattamento della ricotta che ne consente la conservazione in frigorifero fino a 6 mesi, temp +4°) è stato proposto a diversi potenziali partner in Italia e soprattutto sono state poste le basi per lo sviluppo di una rete significativa in Svizzera, con particolare riferimento all'area del Canton Ticino e di Zurigo. Nel corso dei diversi mesi di attività sono state costruite da zero relazioni commerciali, sono stati individuati e incontrati i referenti di catene importanti (come la Manor), poste in essere le condizioni di fornitura (primo ordine-test e accordi successivi per la pianificazione di ordini su base continuativa), valutate sinergie distributive per l'aggiunta di altri prodotti tipici locali. Oltre alla Svizzera, anche altri paesi sono stati presi in considerazione e i primi passi mossi (Canada e Germania, ad esempio), sebbene le complicazioni societarie legate alla società produttrice (Primavera Iblea) hanno interrotto anticipatamente lo sviluppo di questi ulteriori canali commerciali.
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	NB Srl
• Tipo di azienda o settore	Commercio di prodotti gastronomici

• Tipo di impiego	Business development – Responsabile commerciale
• Principali mansioni e responsabilità	Sviluppo rete clienti all'estero
• Apr 1994 – Gen 2013	Amministratore unico della C.A.I. Srl (concessionaria **CITROEN**) per Ragusa e provincia con annesso magazzino e ricambi e relativa officina autorizzata e carrozzeria. Dal 1995 al 2005 nominato come rappresentante A.C.C.I. (concessionari Citroen) per le regioni Sicilia e Calabria (quattro nomine triennali consecutive). La società nei primi 5 mesi del 94 aveva immatricolato solo 20 vetture, con l'avvicendamento dell'amministrazione la performance di fine anno è stata di 150 vetture. Dal 95 in poi il trend di vendite è stato sempre crescente (fino a 1300 tra auto nuove, auto usate e veicoli commerciali all'anno, picco nel 2004). Personale gestito: 20-25 persone (concessionaria) + 10 persone (autocarrozzeria) Fatturato medio: circa 15 milioni di Euro (dal 2004 al 2009), 8-10 milioni di Euro dal 2010 in avanti.
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	C.A.I. Srl
• Tipo di azienda o settore	Concessionaria automobili
• Tipo di impiego	Amministratore Unico
• Principali mansioni e responsabilità	Gestione dell'azienda
• Apr 1992 – Feb 1994	Socio al 50% della società Top Car (concessionaria **SEAT**) per Ragusa e provincia vendita auto nuove: circa 250 (160 l'anno) vendita auto usate: circa 200 (90 l'anno)
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Top Car
• Tipo di azienda o settore	Concessionaria automobili
• Tipo di impiego	Venditore e socio
• Principali mansioni e responsabilità	Venditore
• Feb 1985 – Mar 1992	Responsabile alle vendite
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	S.C.A.R. SpA (concessionaria FIAT) di Ragusa fino al 1989, S.A.R. Srl (concessionaria **FORD**) di Ragusa fino al 1992
• Tipo di azienda o settore	Concessionarie automobili
• Tipo di impiego	Responsabile vendite
• Principali mansioni e responsabilità	Venditore auto nuove e usate
• Feb 1984 – Feb 1985	procacciatore di polizze assicurative
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Lloyd Adriatico
• Tipo di azienda o settore	Assicurazione
• Tipo di impiego	Procacciatore
• Principali mansioni e responsabilità	Venditore polizze assicurative

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Giu 1982	Diploma tecnico commerciale (ragioniere)
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Istituto Fabio Besta – RAGUSA
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Ragioneria
• Qualifica conseguita	Ragioniere
• Altro	Certificazione ISVAP e diversi corsi di aggiornamento (Vendite e Amministrazione societaria)

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI *Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.*	
MADRELINGUA	**ITALIANO**
ALTRE LINGUA	
	INGLESE
• Capacità di lettura	ELEMENTARE
• Capacità di scrittura	ELEMENTARE
• Capacità di espressione orale	ELEMENTARE
CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI *Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.*	PARTICOLARMENTE A PROPRIO AGIO NELL'INTESSERE RELAZIONI CON LE PERSONE, ESSENDO IN GRADO DI INTERFACCIARMI A VARI LIVELLI DI SENIORITY E DI RUOLO. L'AVER OPERATO PER TANTI ANNI NEL SETTORE DELLE VENDITE MI HA CONSENTITO DI SVILUPPARE UNA PROFONDA CONOSCENZA DEL COMPORTAMENTO DELLE PERSONE E GRAZIE ALLA MIA DOTE NATURALE DI EMPATIA RIESCO A CREARE IMMEDIATAMENTE UN LEGAME CON IL MIO INTERLOCUTORE, FACENDO CADERE LE BARRIERE DI DIFFIDENZA E CHIUSURA.
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE *Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.*	L'INTERO PERCORSO IMPRENDITORIALE, CHE MI HA VISTO RICOPRIRE PER QUASI UN VENTENNIO IL RUOLO DI AMMINISTRATORE UNICO, MI HA PERMESSO DI SVILUPPARE DOTI ORGANIZZATIVE, CHE RIGUARDANO LA PIANIFICAZIONE, IL CONTROLLO, IL COORDINAMENTO DI TEAM DI LAVORO, IL RISPETTO DELLE SCADENZE, LA GESTIONE DELLA CRISI
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE *Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.*	UTILIZZO DEI VARI APPLICATIVI OFFICE (WORD, EXCEL, POWERPOINT), INTERNET, MOTORI DI RICERCA
CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE *Musica, scrittura, disegno ecc.*	TRA I MIEI HOBBY SICURAMENTE RIENTRANO LA LETTURA, LA MUSICA, IL CINEMA E LO SPORT, IN PARTICOLARE IL BASKET (PERALTRO SONO STATO DIRIGENTE SPORTIVO DELLA VIRTUS RAGUSA IN PASSATO), IL TENNIS E IL PADEL.
ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE *Competenze non precedentemente indicate.*	APPASSIONATO DI NAUTICA, CORSI DI GUIDA SICURA
PATENTE O PATENTI	B e patente nautica